

PROGRAMME DÉTAILLÉ - BACHELOR RDC



BACHELOR RESPONSABLE DU DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL Ouverture à l'International



NÉGOCIATION - VENTE

- Techniques de vente
- Techniques de Négociation
- Incoterms
- Négociation
- Plan d'actions commerciales



MARKETING

- Marketing stratégique
- Marketing opérationnel
- Marketing digital e-business
- Marketing de la marque
- Les stratégies d'entreprise



MANAGEMENT

- Techniques de recrutement
- Management interculturel
- Management d'entreprise (RSE)
- Management d'équipes



TECHNIQUES DE GESTION ET DROIT

- Outils de gestion comptable : le compte de résultat & le bilan
- Analyse financière de l'entreprise
- Budgétisation de projets
- Droit et fiscalité des entreprises



OUVERTURE À L'INTERNATIONAL

- International finance **50% ENGLISH**
- Les fondamentaux de l'économie
- Stratégie internationale **50% ENGLISH**
- Géopolitique
- Business English / Sales & Management **100% ENGLISH**

PROGRAMME DÉTAILLÉ - BACHELOR RDC

BACHELOR RESPONSABLE DU DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL

Ouverture à l'International



- Pack Office
- Veille web
- Outils web



- Se présenter en anglais
- Anglais des affaires
- Préparation & méthodologie TOEIC
- Passage du TOEIC



- Création d'entreprise
- Cas à l'international
- Séminaire urgence 48h
- Ateliers
- Partiels écrits/oraux